



**MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO
(MIC)**



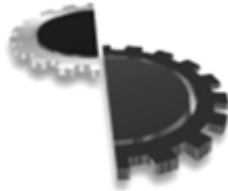
**DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR
Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES
(DICOEX)**

INFORME
SEGUIMIENTO A LOS ACUERDOS COMERCIALES
Enero - Junio 2009

Enero 2010
Santo Domingo, D.N.
República Dominicana



**MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO
(MIC)**



**DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR
Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES
(DICOEX)**

INFORME
SEGUIMIENTO A LOS ACUERDOS COMERCIALES
Enero – Junio 2009

MINISTRO

José Ramón Fadul

DIRECTORA

Yahaira Sosa M.

COORDINACION TECNICA

Manuel Rodríguez A.

EQUIPO DE TRABAJO

Vladimir C. Pimentel F.

Irina Beliaeva

Esperanza Solís

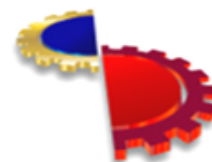
La información y los puntos de vista expresados en este Informe son de responsabilidad exclusiva del equipo técnico de DICOEX y no representan necesariamente las opiniones del Ministerio de Industria y Comercio, o del Gobierno Dominicano. El material de esta publicación está protegido por los derechos de autor. Las solicitudes de autorización para reproducir total o parcialmente esta publicación, así como cualquier pregunta deben dirigirse a las oficinas de la DICOEX. Todos los derechos reservados.





CONTENIDO

	Pág.
Siglas.....	6
Países Signatarios según Acuerdo Comercial.....	6
Presentación.....	8
Consideraciones Metodológicas.....	10
1. Acuerdo de Libre Comercio con la CARICOM.....	11
1.1. Exportaciones.....	11
1.2. Importaciones.....	12
1.3. Balanza Comercial.....	14
2. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica.....	15
2.1. Exportaciones.....	15
2.2. Importaciones.....	16
2.3. Balanza Comercial.....	18
3. Acuerdo de Alcance Parcial con la República de Panamá.....	19
3.1. Exportaciones.....	19
3.2. Importaciones.....	20
3.3. Balanza Comercial.....	20
4. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica y Estados Unidos.....	21
4.1. Exportaciones.....	21
4.2. Importaciones.....	22
4.3. Balanza Comercial.....	24
5. Acuerdo de Asociación Económica con el CARIFORO y la Comunidad Europea.....	25
5.1. Exportaciones.....	25
5.2. Importaciones.....	27
5.3. Balanza Comercial.....	29
6. Reporte de Investigación:.....	30
<i>Estudio sobre las Posibilidades de las MIPYMES de Aprovechar</i>	
<i>su Potencial Exportador en el marco del DR-CAFTA.....</i>	<i>30</i>





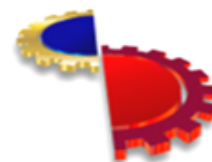
SIGLAS Y DEFINICIONES

ACR	Acuerdos Comerciales Regionales
CA	Centroamérica
CARICOM	Caribbean Community
CARIFORO	Foro del Caribe
DGA	Dirección General de Aduanas
DICOEX	Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales
DR-CAFTA	Dominican Republic - Central America Free Trade Agreement
EE.UU.	Estados Unidos
EPA	Economic Partnership Agreement
MCCA	Mercado Común Centroamericano
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	Producto Interno Bruto
RD	República Dominicana
S.A.	Sistema Armonizado de Codificación y Clasificación Arancelaria
SEIC	Secretaría de Estado de Industria y Comercio
TLC	Tratado de Libre Comercio
USITC	United States International Trade Commission
UE27	Se refiere a los 27 países miembro de la Unión Europea.
Área de Tratados	Conjunto de países con los cuales RD tiene acuerdos comerciales en vigencia.

PAISES SIGNATARIOS SEGÚN ACUERDOS COMERCIALES¹

ACUERDO	PAISES SIGNATARIOS	FIRMA	ENTRADA EN VIGENCIA
RD-CARICOM	Antigua y Barbuda, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Montserrat, Surinam, Trinidad y Tobago, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y Granadinas, y Santa Lucía	Agosto, 1998	Diciembre, 2001
RD-CA	Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	Abril, 1998	Marzo, 2002
RD-Panamá	Panamá	Julio, 1985	Noviembre, 2003
DR-CAFTA	Estados Unidos y Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	Agosto, 2004	Marzo, 2007
EPA	Los 27 países de la Unión Europea; así como los países del CARIFORO: Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Haití, Jamaica, Montserrat, Surinam, Trinidad y Tobago, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y Granadinas, y Santa Lucía y con y menos Montserrat.	Octubre, 2008	Enero, 2009

¹ Además de República Dominicana.





PRESENTACION

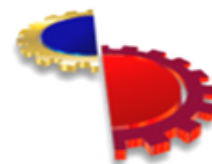
Para el primer semestre del año 2009, aún están latentes los efectos de la crisis financiera internacional, conjugado con la merma de la actividad económica mundial, lo cual desborda las posibilidades de los exportadores e importadores de aprovechar a plenitud las posibles oportunidades de negocios esperados.

La reducción en el ritmo del crecimiento de la economía dominicana, medida a través del Producto Interno Bruto (PIB), se ve reflejada en los resultados de los flujos en el comercio exterior a nivel de las Áreas Acuerdos Comerciales. Luego de haber crecido a una tasa de 7.7% en el semestre Enero-Junio del año 2008, para el mismo período del año 2009 ese crecimiento fue de tan solo 1.4 por ciento.

Esta desaceleración ocasionó una reducción del déficit en la balanza comercial de la cuenta corriente, explicado entre otras razones, por la disminución de los precios internacionales del petróleo, de las materias primas importadas, así como por la reducción de precios en algunos alimentos. Además, es necesario mencionar el efecto de una evidente menor demanda de bienes importados.

La totalidad de exportaciones crecieron a una tasa negativa de 27.2%, por la reducción principalmente de las exportaciones nacionales, las cuales bajaron en 35.9%; mientras las exportaciones procedentes de las zonas francas se redujeron en 21.9 por ciento. Asimismo, las importaciones dominicanas se redujeron en 31.7%, en este mismo periodo. Como podemos observar, las adquisiciones de mercancías tuvieron una mayor contracción que las ventas o exportaciones a nivel general.

Analizado a nivel de Acuerdos Comerciales, el comercio exterior dominicano, evidenció la misma dinámica observada en el comercio dominicano total, en las cuales se aprecian reducciones en el intercambio de bienes, con todos los bloques comerciales.

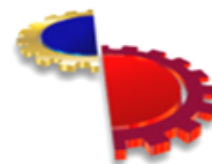


En el presente Informe, elaborado por la Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales (DICOEX), se busca mostrar el resultado del comercio exterior dominicano a nivel de los Tratados suscritos por el país, en el que se expone el **valor** del comercio, la **participación** de los países dentro de cada bloque, la **estructura** de las exportaciones e importaciones, así como la **evolución** entre un periodo y otro.

En la primera parte se trata el Acuerdo de Libre Comercio con la CARICOM; en la segunda sección el Tratado de Libre Comercio con Centroamérica; en la parte tercera del Informe se aborda el tema del Acuerdo de Alcance Parcial con la República de Panamá seguido por el Tratado de Libre Comercio con Centroamérica y Estados Unidos; y el último acuerdo abordado es el de Asociación Económica con el CARIFORO y la Comunidad Europea.

Finalmente, la última sección se dedica a mostrar los principales hallazgos de investigaciones especializadas sobre temas de comercio. En esta oportunidad se presenta el Resumen Ejecutivo del Reporte: *“Estudio sobre las Posibilidades de las MIPYMES de Aprovechar su Potencial Exportador en el marco del DR-CAFTA”*

Esperamos que los lectores e interesados en el **Informe de Seguimiento a los Acuerdos Comerciales, Enero-Junio 2009**, encuentren en este una herramienta útil para las autoridades gubernamentales, la comunidad académica y los agentes económicos en general.

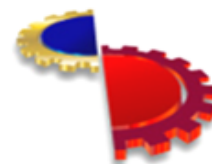


CONSIDERACIONES METODOLOGICAS

Estos **Informes de Seguimiento de los Acuerdos Comerciales**, cuentan con un alto componente **descriptivo**, más que analítico, como una forma de cotejar los datos y organizar la información, en el entendido de que será de gran utilidad para el seguimiento y monitoreo de la dinámica comercial con los diferentes bloques de países bajo tratados.

Las herramientas descriptivas utilizadas, tratan de mantenerse en su concepción fundamental para el adecuado entendimiento del heterogéneo público interesado en estos temas. Estos instrumentos son el análisis de participaciones o ponderaciones por bloques comerciales o países, según sea el caso; variables de estructura y distribución; así como los cambios absolutos y relativos en los datos trabajados.

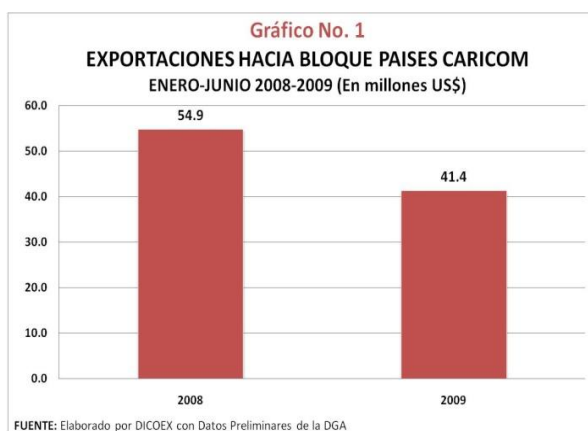
En este informe hemos excluido el **Capítulo 27 (Combustibles y los Derivados del Petróleo)**, según la clasificación del **Sistema Armonizado para la Descripción y Codificación de Mercancías**, en el interés de apartar de los resultados el efecto de la factura petrolera en el intercambio comercial, a sabiendas de que **República Dominicana no es productora de petróleo**.



1. ACUERDO DE LIBRE COMERCIO CON LA CARICOM.

1.1. EXPORTACIONES.

A pesar de que en la región del Caribe la República Dominicana mantiene importantes intercambios comerciales con otros países no CARICOM, estos flujos son un referente de la importancia de dicho bloque comercial para la actividad económica nacional, así como de la presencia comercial dominicana en la región.



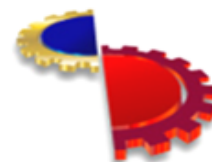
En el caso de las exportaciones con destino a los mercados del grupo de países signatarios del TLC RD-CARICOM, durante el primer semestre del año 2009, estas ascendieron a US\$41.4 millones, significando una caída de 24.6%, frente a los US\$54.9 millones exportados el mismo período del año anterior.

Esta merma en las exportaciones hacia el bloque caribeño, sitúa este grupo de países como el de la mayor caída en términos porcentuales, como destino de las mercancías de origen dominicano, pero que dado su peso no necesariamente envuelve grandes implicaciones para la economía en su conjunto².

En el primer semestre del año 2009, el valor de estas transacciones, representaron el 1.8% del valor total exportado al mundo desde República Dominicana, muy similar a la participación evidenciada con el bloque centroamericano.

Exportaciones por Países. Como principal destino de las exportaciones dominicanas dentro de este bloque, durante el período analizado, figura Jamaica, con el 52.2% de participación. Le siguen en orden de importancia, Trinidad y Tobago con el 13.3%, Surinam con 7.6%, Guyana (7.5%) y Barbados con el 7.3 por ciento. Los menores

² No obstante pueden existir afecciones particularizadas por sector y/o por empresas, así como por productos, lo cual no es objeto de este Informe, en esta oportunidad.



niveles participativos fueron de Belice y Santa Lucía, como se muestra en el Cuadro No.1.

Para los países que se identificaron como destinos de las exportaciones dominicanas durante el semestre, Barbados se destacó por su dinamismo, único país de la CARICOM con el que se evidencio un incremento en las exportaciones, en el período en cuestión. Para el resto de países el resultado fue negativo, siendo mayor para Santa Lucía, con una caída del 43.3% y Jamaica con una reducción de 32.0 por ciento.

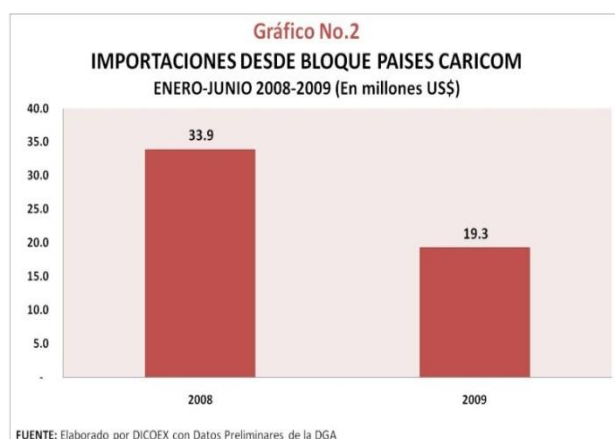
Cuadro No.1
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES CARICOM
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO – Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. 2009 (%)	Var. Rel. 09/08 (%)
Barbados	7.3	4.3
Belice	0.3	-21.0
Dominica	6.0	-2.5
Guyana	7.5	-11.5
Jamaica	52.2	-32.0
Santa Lucía	5.8	-43.3
Surinam	7.6	-0.2
Trinidad y Tobago	13.3	-16.6
TOTAL	100.0	-24.6

*No se identificaron exportaciones en 2008, pero en 2009 fueron US\$142,709.

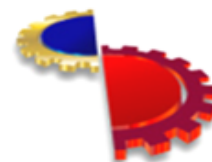
FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA

1.2. IMPORTACIONES.



El valor total de las importaciones procedentes de los países de la CARICOM, durante el semestre Enero-Junio del año 2009 fueron menores en US\$14.7 millones, frente a igual período del año 2008, moviéndose de US\$33.9 millones a US\$19.3 millones, respectivamente.

En término del peso de la CARICOM para los importadores dominicanos, este bloque



en conjunto representó el 0.4% de las fuentes de suministro mundiales para el país. Siendo esta una proporción mucho menor que en el caso de las exportaciones. De esta forma el bloque tiene mayor significancia como mercado de destino que como fuente de suministros de bienes para los agentes económicos dominicanos.

Importaciones por Países. El principal suplidor del mercado dominicano, dentro de este bloque comercial, y que concentran cuatro quintas partes (4/5) de lo que se importa es Trinidad y Tobago con un importante 80.5% de participación, seguido por Belice y Jamaica con el 9.4% y el 7.0%, cada uno respectivamente. Esto nos muestra que casi la totalidad de la demanda de importaciones procedentes de la CARICOM, son suplidas por estos tres países.

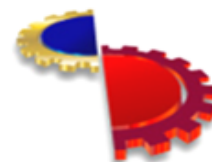
Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, las importaciones cayeron en cada uno de los países con los que se registraron transacciones, excepto en el caso de Antigua y Barbuda, las cuales se cuadruplicaron, así como con Belice y Guyana al incrementarse en 41.3%. Pero dada la poca ponderación de estos países como suplidores caribeños, no fue posible solventar el crecimiento negativo de las importaciones, las cuales cayeron de forma global con este grupo de socios en un 43.2 por ciento.

Cuadro No.2
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES CARICOM
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Antigua y Barbuda	0.09	472.7
Barbados	2.3	-58.7
Belice	9.4	41.3
Dominica	0.02	*
Grenada	0.002	-84.9
Guyana	0.35	36.5
Jamaica	7.0	-52.5
San Cristóbal y Nieves	0.02	-82.9
San Vicente y las Granadinas	0.004	-90.0
Surinam	0.26	-46.0
Trinidad y Tobago	80.5	-45.6
TOTAL	100.0	-43.2

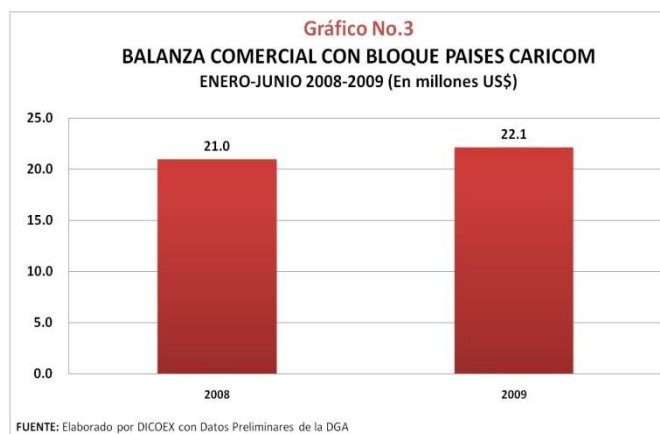
*No se identificaron importaciones en 2008, pero si para el año 2009.

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA



1.3. BALANZA COMERCIAL

De la descripción del flujo comercial de bienes con los cinco bloques de países con los cuales tenemos Acuerdos Comerciales, se pudo evidenciar que para el período analizado, es con la CARICOM con el único bloque que se observó un resultado positivo en el saldo comercial y que además dicho resultado positivo se incrementó.

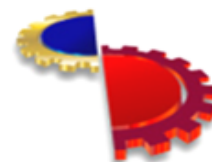


La balanza comercial se mantuvo muy parecida en términos absolutos, pasando de US\$21 millones a US\$22.1 millones entre 2008 y 2009. Pero como se indicó en párrafos precedentes, tanto las exportaciones como las importaciones se vieron reducidas³, lo cual llevó la balanza comercial relativa de un 23.6% en enero-junio 2008 a 36.4% en igual período del año 2009. Dicha reducción en ambas variables llevó la relación exportación/importaciones de 1.6 a 2.1 en el mismo período comparado⁴.

Es importante destacar que el mayor déficit por países en el bloque se refleja con Trinidad y Tobago, país al cual exportamos US\$5.5 millones frente a US\$15.5 millones de importaciones de mercancías.

³ El comercio total (exportaciones más importaciones) se redujo en 31.7% entre un semestre y el otro.

⁴ Esto quiere decir que en el período enero-junio 2009, de cada US\$1.00 exportado hacia el bloque de países, República Dominicana importó US\$3.00



2. TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON CENTROAMERICA.

2.1. EXPORTACIONES

El valor total de las exportaciones con este bloque de países, es muy similar al descrito con el bloque CARICOM, sin embargo, como veremos más adelante, por el lado importador los países centroamericanos, en conjunto, vendieron diez veces más que lo que vendieron los países del bloque CARICOM.

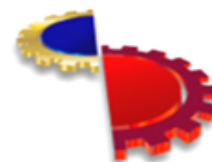


Las ventas de mercancías hacia los cinco países centroamericanos se redujeron en cuatro millones de dólares, al pasar de US\$41.4 millones en el semestre enero-junio del año 2008 a US\$37.4 millones en el mismo período del 2009, para una caída en la dinámica exportadora por el orden del 9.6 por ciento.

La importancia de este bloque de países, en lo concerniente a su peso dentro del total de las exportaciones realizadas durante este período, fue equivalente al 1.7 por ciento, muy similar a la ponderación evidenciada con la CARICOM, como vimos anteriormente.

Exportaciones por Países. En la distribución por países, el más importante en la región centroamericana como destino de los productos dominicanos fue Honduras, al concentrar el 47.3%. Esto nos indica el riesgo de los procesos políticos en dicho país para los resultados de nuestras exportaciones hacia Centroamérica, no obstante estas se hayan incrementado en el período señalado. Le siguen en menor medida, Costa Rica con el 23.5 por ciento. En tanto, que los de menor participación fueron El Salvador, Guatemala y Nicaragua con 12.6%, 11.6% y 5.1% respectivamente.

En términos del dinamismo exportador, tanto El Salvador como Honduras, evidenciaron un crecimiento del valor exportado con importantes tasas de 59.8% y de



22.5% hacia cada país, quedando el resto de socios centroamericanos con caídas muy significativas como se muestra en el cuadro siguiente.

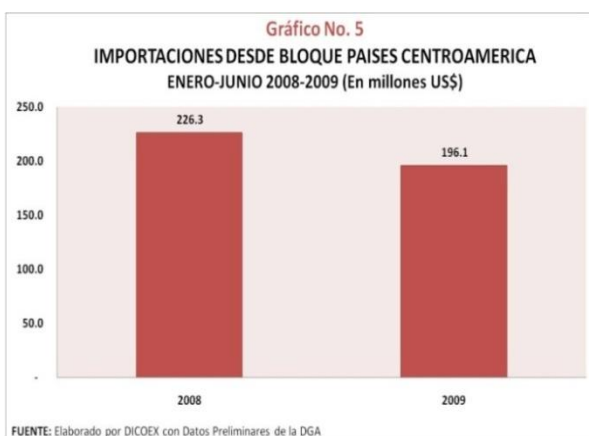
Cuadro No.3
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES CA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Costa Rica	23.5	-35.1
El Salvador	12.6	59.8
Guatemala	11.6	-36.6
Honduras	47.3	22.5
Nicaragua	5.1	-47.9
TOTAL	100.0	9.6

FUENTE: Elaborado por DICOEX con datos preliminares de la DGA

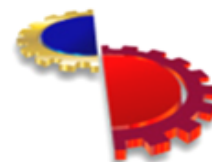
De esta forma, podemos identificar que es fundamentalmente la mejora en las exportaciones de Honduras y el respectivo peso de estas dentro del total exportado a dicho bloque, lo que posibilita el que el descenso de las ventas a Centroamérica no haya sido aún mayor.

2.2. IMPORTACIONES



Al igual que en el caso de las exportaciones hacia este bloque de países, por el lado de las importaciones, estas también experimentaron una caída, pero en mayores proporciones, al disminuir en 13.3 por ciento, al pasar de US\$226.3 millones en el primer semestre del 2008 a US\$196.1 millones en igual periodo del año 2009.

La importancia del intercambio comercial con Centroamérica es más evidente cuando se valoran las importaciones, es decir, como suplidores, ya que estas son mucho mayores que el valor de las exportaciones, además de tener una mayor participación sobre el total de bienes que importamos en República Dominicana.



Según lo antes mencionado, las entradas de productos centroamericanos durante el semestre analizado, representaron el 4.2% frente al valor importado desde el mundo. A diferencia del destino de las exportaciones donde Centroamérica fue el de menor peso⁵, por el lado importador se supera al bloque CARICOM.

Importaciones por Países. En el análisis de las entradas de mercancías a territorio dominicano el panorama cambia considerablemente, debido a que Honduras pasa a ser el país menos importante con el 5.7% de las importaciones procedentes de este bloque de países, a pesar de ser el más importante como destino de nuestras exportaciones.

En este sentido, la lista en términos participativos la encabeza Costa Rica con el 43.8%, siendo así el país centroamericano con la mayor penetración de mercado, seguido en orden descendente por Guatemala (28.4%), El Salvador 13.1% y Nicaragua 8.9 por ciento.

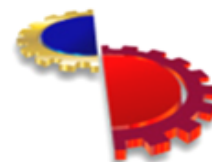
Cuadro No.4
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES CA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Costa Rica	43.8	-22.7
El Salvador	13.1	-10.0
Guatemala	28.4	-0.2
Honduras	5.7	-43.8
Nicaragua	8.9	62.4
TOTAL	100.0	-13.3

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA

Respecto a los niveles de crecimiento, este período se destacó por reducciones en los valores importados desde casi todos los países, siendo el menos significativo el caso guatemalteco con tan solo una tasa de -0.2%. En tal sentido, el único país con el cual incrementamos las compras de bienes fue con Nicaragua, a una tasa de 62.4 por ciento.

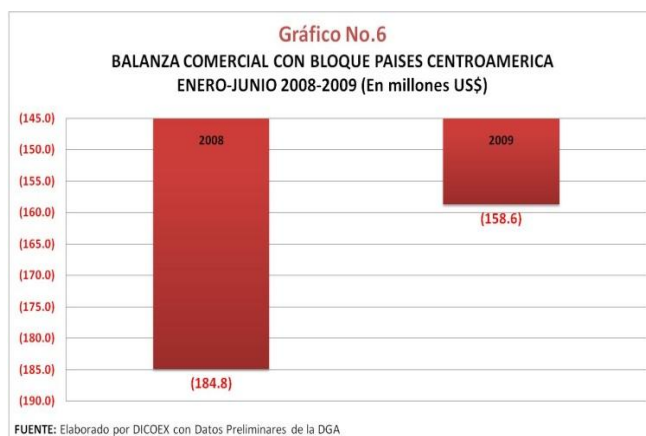
⁵ Solo siendo superada por el Área de Tratados con la República de Panamá



El peso específico de Costa Rica en el total de las importaciones, unido a la caída que experimentó dicha variable para este país (-22.7%), es la principal justificación de la reducción del total de importaciones desde Centroamérica.

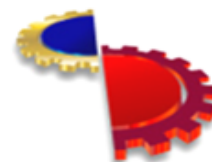
2.3. BALANZA COMERCIAL

El déficit comercial con los países centroamericanos se redujo ligeramente entre los semestres analizados, al deslizarse de US\$184.8 millones de saldo negativo a US\$158.6 millones también negativo. Este resultado equivale a una reducción por el orden del 14% en la balanza comercial, a favor de la Balanza de Pagos dominicana.



Esta leve mejora se debe básicamente a avances en las relaciones comerciales (exportaciones-importaciones) con Honduras, la cual paso de ser deficitaria en Enero-Junio del año 2008 a superavitaria en el mismo semestre del año 2009. Además, se agrega el resultado con Costa Rica, país de alta ponderación en el comercio con Centroamérica, con el cual aunque se mantiene la balanza comercial negativa entre un periodo y otro, esta se redujo sustancialmente.

Finalmente, es importante subrayar que el indicador de cobertura de las exportaciones, se mantuvo casi invariable, mientras pasó de 0.18 en el semestre enero-junio del año 2008 a 0.19 en el 2009. Estos valores nos indican cuantos centavos estamos cubriendo con las ventas de mercancías al exterior por cada dólar que importamos en ambos semestres.



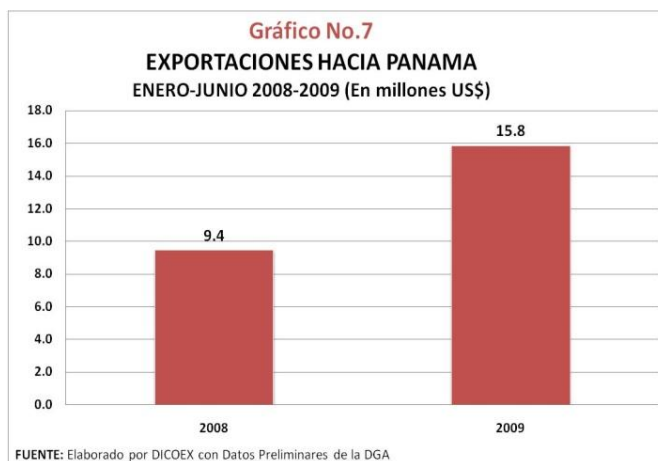
3. ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL CON LA REPUBLICA DE PANAMA.

3.1. EXPORTACIONES

Aunque el acuerdo con la República de Panamá es bastante limitado en cuanto a la canasta de mercancías que se negociaron, es importante conocer el flujo de comercio con dicho país, a los fines de inducir y valorar las relaciones comerciales con este socio.

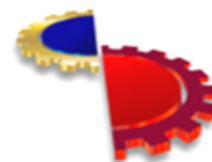
El libre comercio se limita a 120 productos de doble vía, 24 productos de una vía de parte de República Dominicana y 26 productos de parte de la República de Panamá. Además de 29 productos de las zonas francas.

Adentrándonos en el análisis del intercambio comercial, tenemos que de los cinco Acuerdos Comerciales Internacionales con los que cuenta República Dominicana, fue en este caso con el único bloque con el que se identificó un crecimiento en las exportaciones⁶, las cuales fueron casi duplicadas, pasando de US\$9.4 millones a US\$15.8 millones.

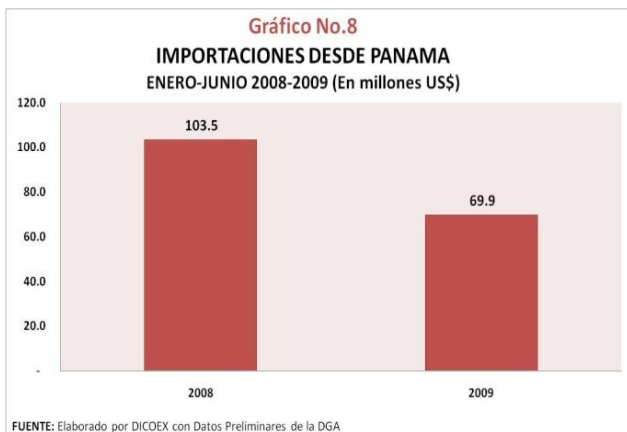


De esta forma el flujo comercial hacia la República de Panamá, en comparación con el total de exportaciones realizadas por los agentes económicos dominicanos, se sitúa como la de menor peso en cuanto a Área de Tratados, al participar con tan solo el 0.7 por ciento.

⁶ No obstante, si hacemos una revisión por países, de cada bloque comercial, se evidencian algunos países con los cuales República Dominicana cuenta con un considerable dinamismo exportador.



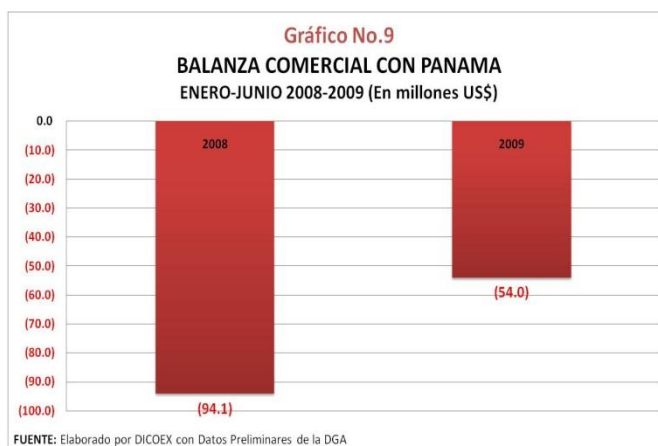
3.2. IMPORTACIONES



En el primer semestre del año 2009, las importaciones desde Panamá por un valor de US\$69.9 millones, concentraron el 1.5% del total importado desde el mundo. Este valor se vio reducido en un 32.5%, frente a igual período del año 2008, las cuales se situaron en los US\$103.5 millones.

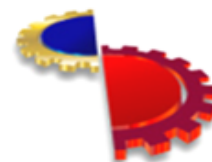
3.3. BALANZA COMERCIAL.

Para el periodo analizado, la balanza comercial con la República de Panamá pasó de US\$94.1 millones a US\$54.0 millones de déficit. Esta significativa mejora en el resultado comercial con dicho socio se debió al incremento en las exportaciones por el orden del 67.8% unido a una caída en las importaciones de 32.5 por ciento.



Este comportamiento descrito permitió mejorar el resultado en la balanza comercial relativa⁷ al pasar de -83.3% a -63.0% entre ambos semestres analizados en este Informe.

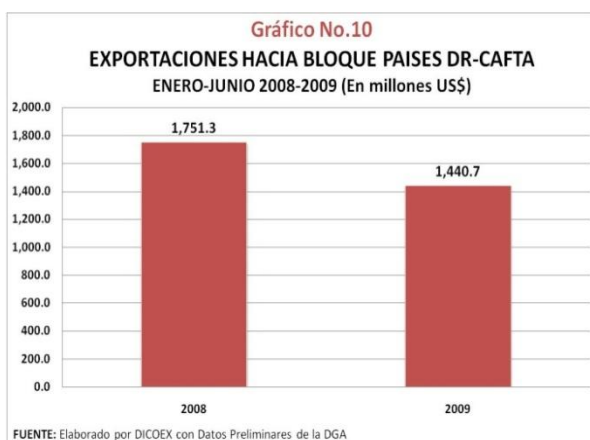
⁷ La balanza comercial relativa (BCR) equivale al resultado o balanza comercial (BC) dividido entre la sumatoria de las exportaciones (X) y las importaciones (IM). $BCR = BC / (X + M)$



4. TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON CENTROAMERICA Y ESTADOS UNIDOS.

El intercambio comercial de bienes de la República Dominicana con las seis (6) economías del bloque de países DR-CAFTA es desagregado en dos partes, por un lado se indica cual fue el intercambio con Estados Unidos de América y por el otro el flujo comercial de mercancías con Centroamérica.

4.1. EXPORTACIONES

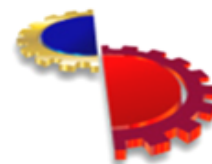


Las exportaciones hacia el bloque de países del DR-CAFTA, durante el semestre Enero-Junio del año 2009 fueron de US\$1,440.7 millones. Esto quiere decir que el valor exportado fue US\$310.6 millones menor al mismo período del año 2008. Equivalente a una tasa de crecimiento negativa de 17.7 por ciento.

Este Acuerdo Comercial puede ser considerado como el de mayor importancia para República Dominicana, considerando que el 64.1% de nuestras exportaciones se dirigieron a dicho bloque, especialmente al mercado norteamericano hacia donde se destinó el 62.4%, para colocarse como nuestro principal socio comercial en el período en cuestión.

Exportaciones por Países. El valor exportado por los agentes económicos dominicanos, dentro del bloque DR-CAFTA, fue casi en su totalidad (97.4%) hacia los Estados Unidos, dejando solo el 2.6% para las exportaciones destinadas a los países centroamericanos.

En cuanto al comportamiento, se evidenció una caída de 17.9% en las exportaciones



hacia Estados Unidos, lo cual por su alta ponderación como país dentro del bloque, arrastra los resultados en conjunto a consecuencias similares a las del propio Estados Unidos.

Esto último es un indicativo de que, dada las actuales condiciones del comercio exterior dominicano, el resultado comercial global con el bloque de países DR-CAFTA será siempre en función del comportamiento comercial que se destaque con los Estados Unidos.

Cuadro No.5

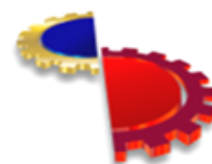
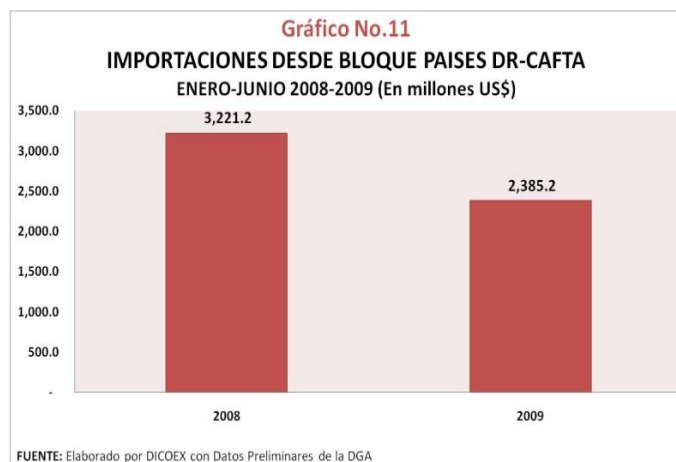
**EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES DR-CAFTA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009**

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
EE.UU	97.4	-17.9
Centroamérica	2.6	-9.6
TOTAL	100.00	-17.7

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA

4.2. IMPORTACIONES

Al igual que con la mayoría de las Áreas de Tratados, las importaciones en el ámbito del DR-CAFTA se redujeron significativamente, a una tasa de -26.0% durante el semestre inicial del año 2009, frente al mismo período del año 2008. Estos valores pasaron de US\$3,221.2 millones a US\$2,385.2 millones entre dichos periodos de forma respectiva.



Podemos destacar que en lo concerniente a las importaciones desde este bloque comercial, la ponderación de las mismas frente al total de bienes importados del resto del mundo durante el período representó el 51.4 por ciento.

Esto último implica que la importancia del DR-CAFTA, en cuanto a su ponderación en el comercio exterior dominicano, es menor desde la perspectiva de la actividad importadora que el abordaje exportador donde para esta última variable la participación fue del 65.0 por ciento.

Lo expresado anteriormente se justifica por una mayor diversificación de las importaciones, en cuanto a los países de origen de las mismas, las cuales se distribuyen en buena medida hacia el **Área Fuera de Tratados**, en la cual la participación en las exportaciones fue de 8.8% frente al 34.2% de participación en las importaciones.

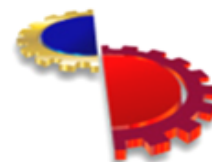
Importaciones por Países. Partiendo de la reducción participativa de las importaciones desde Estados Unidos, frente a la participación en las exportaciones hacia dicho mercado, se puede apreciar un mayor peso del grupo de países centroamericanos al contribuir con el 8.2%, equivalente a 5.6% más de participación con relación a las exportaciones.

La indicada caída de -26.0% en las importaciones desde DR-CAFTA, se debió básicamente a una reducción de -26.9% por parte de las provenientes de EE.UU., unido a la caída identificada en las compras en los mercados centroamericanos por el orden del -13.3 por ciento. (Ver Cuadro No. 6.)

Cuadro No.6
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES DR-CAFTA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

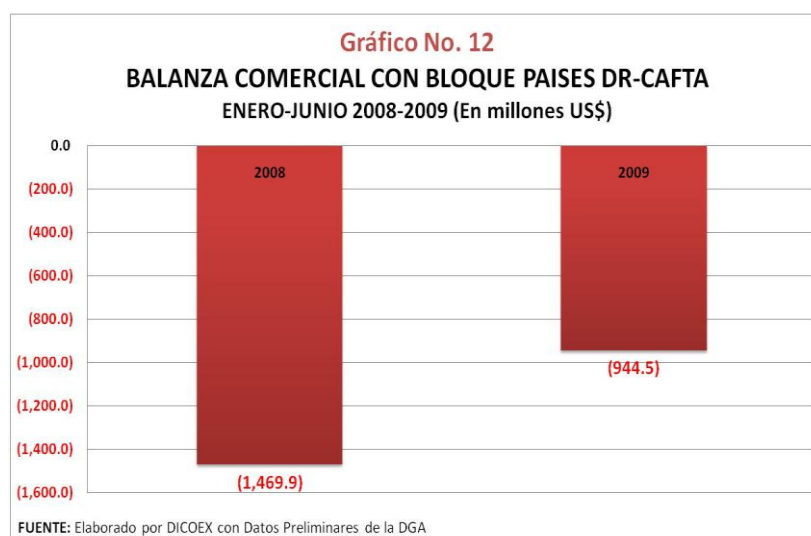
PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
EE.UU	91.8	-26.9
Centroamérica	8.2	-13.3
TOTAL	100.00	-26.0

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA

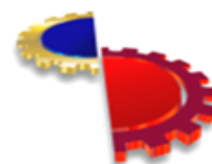


4.3. BALANZA COMERCIAL

La reducción del saldo de la balanza comercial con el bloque DR-CAFTA entre los períodos analizados, equivale a una reducción de -35.7%, pasando de un resultado negativo de US\$1,469.9 millones a uno igualmente negativo de US\$944.5 millones.



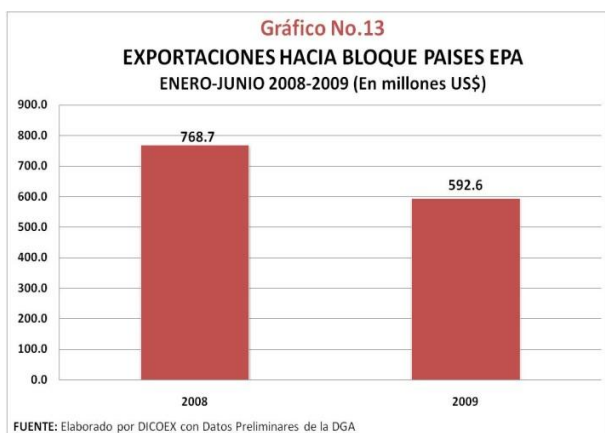
Aunque otros bloques comerciales con los que tenemos Acuerdos Comerciales presentaron mayores reducciones relativas (porcentuales, %) de sus saldos comerciales negativos, es el DR-CAFTA el de mayor reducción absoluta (monetaria, \$), equivalente a US\$525.4 millones, dado su peso sobre el total del comercio exterior de República Dominicana, de lo cual podemos inferir algunas implicaciones para las cuentas externas de la economía dominicana.



5. ACUERDO DE ASOCIACION ECONOMICA CON EL CARIFORO Y LA COMUNIDAD EUROPEA.

Nuestro análisis de los flujos comerciales se concentra en el bloque de las veintisiete economías de la Unión Europea (UE27), y de los países del CARIFORO se integra de forma separada a la República de Haití e Islas Bahamas. Esto así debido a que el resto del trabajo sobre el Caribe es desglosado en el Capítulo 1, dedicado al intercambio comercial en el marco del TLC con la CARICOM.

5.1. EXPORTACIONES

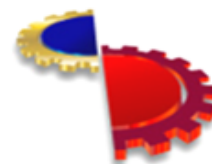


Las exportaciones totales hacia al Área de Tratado EPA pasó de un valor de US\$768.7 millones en el primer semestre del año 2008 a US\$592.6 millones en igual período del año 2009. Esta importante caída en las exportaciones significó una tasa de crecimiento negativa por el orden del 22.9 por ciento.

Tales resultados de la actividad comercial exterior llevaron el bloque EPA (CARIFORO-UE27), a ser el bloque con la segunda mayor caída relativa por el lado de las exportaciones.

Exportaciones por Países. Dentro de este bloque comercial el mayor valor exportado por los negocios en territorio dominicano, se destinó a la región CARIFORO con el 60.5% sobre el total EPA, distribuyendo el restante 39.5% entre los 27 países de la Unión Europea.

Es importante destacar que la mencionada reducción de las exportaciones entre cada semestre analizado, fue atenuado por la mayor ponderación y el incremento de 11.2% de las exportaciones hacia el área de países del CARIFORO, frente a una reducción



considerable de 47.5% del bloque UE27. En este comportamiento juega un papel determinante las exportaciones hacia Haití, país hacia el cual destinamos el 53.3% de las exportaciones que fueron dirigidas al bloque EPA, inclusive muy por encima de las exportaciones hacia Europa en su conjunto.

Cuadro No.7
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES EPA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
1. UE27	37.1	-47.5
2. CARIFORO	62.9	11.2
2.1. TLC-CARICOM	7.0	-24.6
2.2. Haití	53.3	18.7
2.3. Bahamas	0.2	-16.4
TOTAL	100.00	-37.3

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA

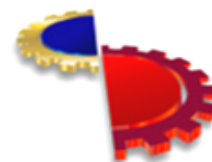
La desagregación por países de las exportaciones hacia Europa, durante el primer semestre del año 2009, nos lleva a identificar a Holanda como el principal mercado de destino durante los seis meses, con el 22.1% del valor exportado hacia esa región. Le siguen en ese mismo orden, principalmente: Bélgica, España, Reino Unido y Alemania.

Dentro del grupo de los principales diez (10) destinos de las exportaciones, sólo se evidenció dinamismo positivo en Alemania, y mínimamente en Suecia y con Reino Unido, con tasas de crecimiento de 17.9% 3.8% y 2.7% respectivamente.

Cuadro No.8
EXPORTACIONES HACIA PRINCIPALES 10 PAISES UE27
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Holanda	22.1	-56.3
Bélgica	18.0	-58.6
España	17.2	-65.6
Reino Unido	16.8	17.9
Alemania	10.4	2.7
Italia	4.8	-56.9
Polonia	4.0	1,026
Francia	3.6	-24.6
Suecia	0.9	3.8
Austria	0.8	-60.8
Sub-total	98.7	-47.4
Resto	1.3	-55.1
TOTAL	100.0	-47.5

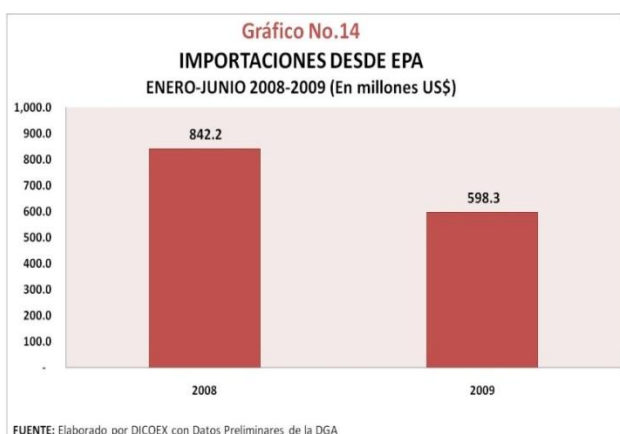
FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA



La importancia de la región caribeña para los exportadores dominicanos, en el marco del EPA, está determinada básicamente por el peso o importancia de la República de Haití. Este vecino país significó el 88.1% de las exportaciones destinadas hacia El CARIFORO durante el semestre Enero-Junio del año 2009, frente al 0.4% de Bahamas y el 11.5% que fue destinado hacia los países signatarios del TLC RD-CARICOM⁸.

5.2. IMPORTACIONES

Al igual que las importaciones procedentes de casi todos los bloques comerciales, en el caso del EPA estas también se vieron disminuidas considerablemente.

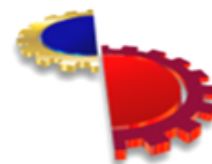


En este sentido, el valor importado desde el bloque EPA, pasó de US\$842.2 millones registrado en el primer semestre del año 2008 a US\$598.3 millones para el mismo período del año 2009. Esta reducción equivale a una tasa de crecimiento negativa de 28.9 por ciento.

Importaciones por Países. Al igual que nuestra evaluación de las exportaciones, hacemos la desagregación por bloque dentro del EPA, por un lado el bloque UE27 y por el otro el CARIFORO, de forma que podamos distinguir las participaciones de cada bloque comercial en el caso del valor de las importaciones.

El peso de las importaciones desde UE27 alcanzó el 95.3%, frente al 4.7% de lo alcanzado por los país CARIFORO, evidenciándose de esta manera que a nivel de importaciones la UE27 juega un rol preponderante como suplidor del mercado dominicano, mucho mayor que en las exportaciones.

⁸ El análisis de este bloque comercial fue realizado en el capítulo No. 1 de este informe.



En este sentido, se destacan caídas importantes en ambos bloques dentro del EPA, especialmente en el caso de los países del CARIFORO, desde los cuales la caída de las importaciones fue de 75.3%, constituyéndose así en la mayor reducción de las importaciones a nivel de bloques o grupos de países.

Cuadro No.9
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES EPA
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
1. UE27	95.3	21.7
2. CARIFORO	4.4	-75.3
2.1. TLC-CARICOM	3.2	-43.2
2.2. Haití	1.5	-89.1
2.3. Bahamas	0.03	1,546
TOTAL	100.00	-28.9

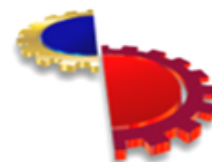
FUENTE: Elaborado por DICOEX con datos preliminares de la DGA

El principal suplidor de República Dominicana del grupo UE27 fue España al concentrar el 21.4%, seguido por Alemania con el 19.9% del valor exportado desde la región e Italia con 15.7%. Estos países al igual que otros países como Reino Unido, Francia y Holanda, figuran dentro de los principales diez (10) socios suplidores del mercado dominicano y representan el 95.6% del total del valor de las importaciones procedentes de Europa.

Cuadro No.10
IMPORTACIONES DESDE PRINCIPALES 10 PAISES UE27
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero-Junio 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
España	21.4	-39.7
Alemania	19.9	12.2
Italia	15.7	5.0
Reino Unido	8.3	-7.7
Francia	7.5	-27.2
Holanda	6.7	105.0
Suecia	5.1	-21.9
Dinamarca	5.0	-55.7
Bélgica	3.5	-20.7
Finlandia	2.4	99.4
Sub-total	95.6	-16.3
Resto	4.4	-67.0
TOTAL	100.0	-21.7

FUENTE: Elaborado por DICOEX con Datos Preliminares de la DGA



Por otro lado, los países de Europa que evidenciaron crecimientos importantes en cuanto a sus ventas de mercancías a República Dominicana fueron Holanda y Finlandia, pero por su poco peso dentro del grupo europeo no pudieron influir en el resultado global de las importaciones dentro del bloque. (Ver Cuadro No. 10).

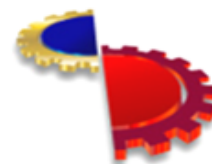
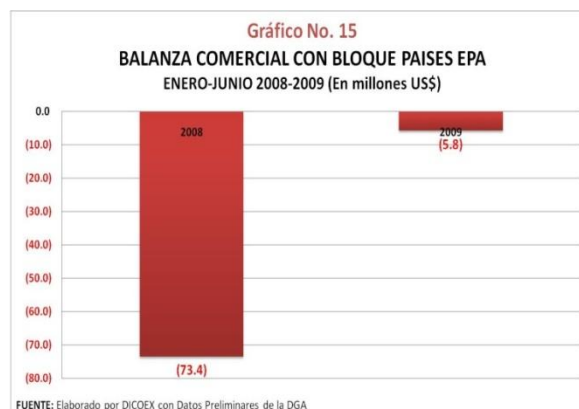
Es importante destacar que el grupo de países de Europa a los cuales destinamos el mayor valor de nuestras exportaciones, coincide casi en su totalidad con el grupo de países de los cuales demandamos mercancías en la Unión Europea, por lo cual se evidencia una importante concentración del intercambio comercial europeo. (Ver Cuadros Nos. 8 y 10).

5.3. BALANZA COMERCIAL

La “balanza comercial EPA” obtuvo una reducción significativa por el orden del 92.2% entre un semestre y el otro, como el reflejo de una reducción de US\$67.6 millones en términos absolutos. En otras palabras nuestra posición comercial con el bloque EPA pasa de un déficit de US\$73.4 millones en el primer semestre del año 2008, a un saldo igualmente negativo de US\$5.8 millones en el 2009.

Esta reducción, en términos generales, es explicada por la caída en las importaciones tanto hacia la UE27 como al CARIFORO, unido al aumento en las exportaciones destinadas a los países del CARIFORO.

En otro orden de ideas, la balanza comercial relativa pasa de -4.6% a -0.5% entre un semestre y el otro. Esto con una cobertura de las importaciones casi total, ya que por cada dólar importado en el semestre Enero-Junio 2009, se exportaron 99 centavos de dólar.



6. REPORTE DE INVESTIGACION.

ESTUDIO SOBRE LAS POSIBILIDADES DE LAS MIPYMES DE APROVECHAR SU POTENCIAL EXPORTADOR EN EL MARCO DEL DR-CAFTA⁹

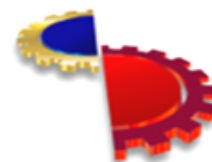
Resumen Ejecutivo

Este estudio se refiere al sector exportador de bienes, y en específico a las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (MIPYMES) y sus posibilidades de aprovechar su potencial exportador dentro del marco del DR-CAFTA. Para ello se han tomado en cuenta las exportaciones de bienes y se dio preferencia al mercado de los Estados Unidos sobre el de Centroamérica por ser el primer socio comercial de la República Dominicana, y por la gran oportunidad en términos de mercados que significa la población dominicana residente en este país, así como el mercado hispano, y el resto de la población estadounidense en su conjunto.

El estudio es financiado por el Fondo de Actividades Especiales del Proyecto de la Agencia Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) para la Implementación del DR-CAFTA en apoyo al desarrollo de la capacidad de la Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) de la Secretaría de Estado de Industria y Comercio (SEIC) de contratar investigaciones relacionadas con la implementación del DR-CAFTA.

El logro alcanzado por este estudio es el haber obtenido una aproximación de las cifras sobre la cantidad y clasificación de MIPYMES exportadoras existentes en la República Dominicana para el año 2007, qué exportaron y hacia dónde. Así como información de fuente primaria obtenida a partir de encuestas realizadas tanto a empresarios del sector MIPYMES como líderes de asociaciones y representantes del sector gubernamental.

⁹ Elaborado por Blanca Jimenes, de Despradel y Asociados, S.A. –DASA, y reproducido por Chemonics International Inc. bajo el Proyecto de USAID para la Implementación del DR-CAFTA en la República Dominicana, Contrato Núm. IQC # EEM-I-00-07-00008-00. Terminado en julio del 2009. Disponible en www.seic.gov.do/comercioexterior/



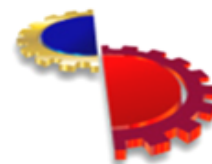
En este estudio, a partir de los datos estadísticos que fueron procesados para el año 2007, y en el que sólo se han tomado en cuenta las exportaciones de bienes, se logró identificar que la cantidad de MYPIMES exportadoras alcanzaron la cifra de 2,427, de un total de 2,579 que registraron exportaciones para este año.

Para su clasificación en Micro, Pequeña y Mediana empresa se tomó como referencia la definición de la Ley 488-08 que establece un régimen regulatorio para el Desarrollo y Competitividad de las MIPYMES. De esta Ley es importante resaltar que su promulgación constituye un paso de avance para el desarrollo de las MIPYMES en general, ya que las define y establece un ente responsable para su cumplimiento. Establece el Consejo Nacional del Programa de Promoción y Apoyo a la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (PROMIPYME), sus integrantes, funciones, y relación sistémica con las demás instituciones gubernamentales.

A partir de la definición que otorga la Ley se pudo obtener los siguientes resultados para determinar la cantidad de empresas exportadoras: 313 microempresas (12.14%), 282 pequeñas empresas (11%), 212 medianas empresas (8.22%), y 152 (6%) grandes empresas. Del total que no pudieron ser clasificadas, 1,620 empresas, se asumió que son MIPYMES, es decir, con menos de 201 empleados, ya que las mismas no están registradas en la Tesorería de la Seguridad Social (TSS). Estas empresas exportadoras no identificadas representaron casi el 63% del total de empresas que exportaron ese año. Por lo tanto, al sumárselas al total de las empresas que exportaron en el año 2007, el 94% fueron MIPYMES.

Es decir, que de las 610,054 MIPYMES existentes en la República Dominicana en el año 2007, sólo el 0.3 % realizó exportaciones en ese año; siendo la participación de las MIPYMES en las exportaciones mundiales de un 21%.

De acuerdo al valor exportado por las empresas dominicanas para el año 2007 y que se agruparon por bloque comercial, el mayor valor exportado para este año fue de US\$817,883,348 (36%), que correspondió a las exportaciones que tuvieron como destino



los países miembro del Acuerdo de Asociación Económica (AAE10) entre la Unión Europea y la Comunidad del Caribe más Haití y Bahamas (CARIFORO), como fruto de las Cláusulas de Preferencias Regionales.

El segundo puesto fue alcanzado por las exportaciones realizadas hacia los países del DR-CAFTA con US\$737,032,882 (32%). Y el tercer lugar con US\$624,409,377 (28%) correspondió a las exportaciones dirigidas hacia países con los que la República Dominicana no tiene ningún tipo de acuerdo comercial.

De acuerdo a estos resultados, la mayoría de las exportaciones dominicanas tienen como destino a los países miembros del AAE, donde el mercado haitiano representa uno de los más importantes mercados de las exportaciones de la República Dominicana.

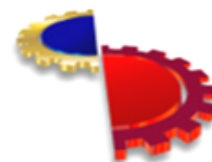
Sin excepción, todas las empresas, Micros, Pequeñas, Medianas, y Grandes empresas, durante el 2007 registraron los valores más altos en el renglón exportaciones destinadas al EPA.

En cuanto a las exportaciones de las MIPYMES dominicanas a los países miembros del DR-CAFTA, donde el total del valor exportado alcanzó la cifra de US\$144,742,247, Estados Unidos¹¹ se constituye en el primer destino de las exportaciones de las Micros, Pequeñas y Medianas Empresas, identificadas y no identificadas, con un valor de US\$104,042,096, para una participación del 71.88 % del valor exportado a los países miembros del DR-CAFTA.

Tomando como destino a Puerto Rico dentro del DR-CAFTA, las MIPYMES dominicanas para el año 2007 exportaron el 22.14 % del total que se exportó a los países miembros del DR-CAFTA. Aquí las Medianas empresas es el grupo que mostró mayor dinamismo, con valor exportado de US\$13,064,266.

¹⁰ Conocido comúnmente como EPA por sus siglas en inglés (Economic Partnership Agreement)

¹¹ Sin incluir Puerto Rico. La clasificación estadística de exportación de Republica Dominicana segrega a Puerto Rico de los Estados Unidos.



Dentro de los países de Centroamérica, se destacan en cuanto a participación en el mercado de las MIPYMES exportadoras: Costa Rica, Honduras y Guatemala. Nicaragua y El Salvador, como mercados para los productos provenientes de las MIPYMES dominicanas, tuvieron una participación tímida.

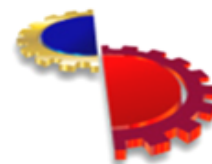
Los principales productos exportados a Estados Unidos en el 2007 por las Microempresas y Pequeñas empresas básicamente fueron de origen agrícola: Vegetales y frutas; mientras las Medianas empresas, además de productos agrícolas también registraron de manera significativa productos manufacturados de origen industrial, como preparaciones alimenticias y preparaciones capilares, en específico, desrizados y lacas.

Las empresas No Identificadas¹² se asumieron como microempresas. Estas exportaron principalmente productos de origen agrícola, respondiendo más al patrón de exportación de las Microempresas.

Las exportaciones de las MIPYMES hacia Puerto Rico se comportaron de manera diferente. Hacia este país, los productos agrícolas encabezan la lista de las Microempresas y las empresas No Identificadas, teniendo gran participación también los productos de origen industrial, como los de la industria gráfica, preparaciones alimenticias, preparaciones de belleza y maquillaje, entre otros. Las Pequeñas y Medianas empresas fueron las que menos productos de origen agrícola exportaron, predominando una gran variedad de los productos industriales.

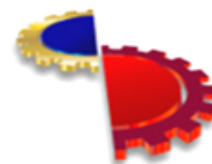
Los productos exportados más relevantes de las Microempresas y las empresas No Identificadas hacia los países centroamericanos fueron de origen agrícola; mientras los productos exportados de las Pequeñas y Medianas Empresas fueron predominantemente de origen industrial.

¹² No pudieron ser identificadas en la Tesorería de la Seguridad Social (TSS), y por ende no se pudo determinar el número de empleados registrados.



Según las encuestas aplicadas a empresarios de MIPYMES exportadoras se obtuvieron los siguientes resultados:

- La mayoría de las Micros, según el dato aportado por la relación exportaciones/ventas totales registrado el año 2008 están orientadas al mercado nacional; mientras que las pequeñas empresas, la mayoría, un 66.7%, hacia el mercado internacional, al igual que la Mediana empresa.
- El 90% de las empresas encuestadas tiene capacidad instalada para producir más.
- La mayoría de las empresas encuestadas (80%) realizó innovaciones en su empresa hace 6 meses o menos.
- Casi todas las empresas enfrentan los mismos obstáculos para producir, pero el problema del acceso al crédito sólo fue tomado en cuenta por los microempresarios.
- Las Microempresas exportadoras cuentan con tecnología de relativo avance y tecnología avanzada, mientras las pequeñas empresas poseen tecnología de relativo avance, tecnología avanzada y tecnología muy avanzada.
- Las Pequeñas empresas y la Mediana empresa exportan a más destinos que las microempresas.
- Todas las empresas encuestadas exportan por vía marítima. Sólo el 10% utiliza además la vía aérea.
- Las pequeñas empresas exportadoras registran el mismo nivel de asociatividad que las microempresas exportadoras, pero las pequeñas empresas (33 %) pertenecen a algún clúster. En cambio las micros no.
- El 90% de las empresas encuestadas consideran que el DR-CAFTA es positivo en cuanto a que incidió a una mayor atención hacia la eficiencia y competitividad de las empresas dominicanas, aparte de que pueden importar materias primas, maquinarias y equipos libres de aranceles.

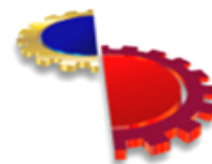


De la opinión que ofrecieron los líderes de asociaciones empresariales se destaca que el DR-CAFTA es un reto y a la vez una oportunidad para las MIPYMES dominicanas exportadoras, puesto que las mismas no son competitivas, la existencia de este Acuerdo las obliga a adoptar procesos cada vez más competitivos e innovadores para poder competir. También llaman la atención sobre la carencia de cultura exportadora de los empresarios dominicanos.

Este grupo de entrevistados considera que las principales debilidades de las MIPYMES exportadoras son: falta de manejo de información sobre el Tratado y los elementos que inciden en su aprovechamiento, altos costos de producción en comparación con la competencia, dificultad para cumplir con los requerimientos técnicos y/o medidas no arancelarias de los países del DR-CAFTA, falta de calidad de los productos, ausencia en investigación y desarrollo, bajo nivel de capacidad de producción, debilidad de integración del sector productivo a nivel sectorial, carencia de personal con las competencias requeridas para asistir a las empresas en la implementación de un proceso de exportación, y poca disponibilidad o falta de acceso a fondos especializados de ayuda económica dirigida a estas empresas para emprender sus proyectos de exportación, entre otras.

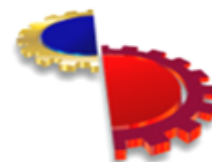
Los resultados aportados de las entrevistas con representantes del sector gubernamental dan la impresión de que el tema de las MIPYMES exportadoras dominicanas aun no se está trabajando de manera conjunta y armonizada entre ellos, lo que muchas veces contribuye a duplicar recursos y esfuerzos. La incorporación de una nueva ley para las MIPYM ES abre una oportunidad para que el ente regulador de las mismas, sirva de canal para coordinar con otras instancias gubernamentales, y en particular aquellas relacionadas con el sector exportador.

El que las MIPYMES exportadoras puedan aprovechar más el DR-CAFTA no sólo va a depender de las acciones que puedan poner en práctica éstas para ser más competitivas, sino también va a hacer falta que el sector gubernamental adopte una serie de medidas que contribuyan a mejorar el desempeño de las MIPYMES exportadoras. Por lo que en



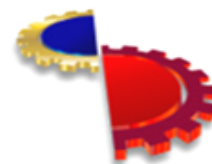
este estudio se presentan algunas recomendaciones que pueden ser de utilidad a ambos sectores para un mejor aprovechamiento del DR-CAFTA. Estas recomendaciones se presentan en la Sección V, y las mismas se resumen a continuación:

- Diseñar un sistema de información como lo está haciendo Nicaragua que permita superar la invisibilidad estadística de las MIPYMES exportadoras;
- Fortalecer la coordinación entre las instituciones públicas para mejorar la capacidad exportable de las MIPYMES dentro del DR-CAFTA;
- El CEI-RD como promotor y facilitador de exportaciones, debe mejorar la captación de datos sobre el sector exportable;
- Es recomendable evaluar que el CEI-RD cree un servicio virtual donde los exportadores, previamente registrados en el CEI-RD, puedan solicitar información referente al mercado del DR-CAFTA;
- Tanto el sector exportador como el gubernamental deberían aunar esfuerzos para la coordinación y asistencia a ferias, seminarios y talleres con énfasis en los temas relativos al DR-CAFTA;
- En términos de MIPYMES se aprecia que hay muchos programas de apoyo auspiciados por diferentes instituciones que necesitan estar mejor coordinados para un mejor aprovechamiento;
- De acuerdo a los resultados de las encuestas, uno de los obstáculos que enfrentan los exportadores de las MIPYMES es la identificación de posibles compradores y distribuidores, es recomendable contar con un sistema de inteligencia de mercado que dé respuestas a este tipo de inquietud;
- Es recomendable que el CEI-RD y otros organismos exploren la factibilidad de establecer un canal (visado especial) con los consulados de los países signatarios del DR-CAFTA que facilite la participación de los exportadores del sector MIPYMES en ferias, sobre todo en los Estados Unidos, tal como lo están solicitando en ese sentido los países centroamericanos;
- Debido a la heterogeneidad y la amplitud de mercados cubiertos por las Micro, Pequeñas y Medianas empresas exportadoras hay que promover más estudios



focalizados por productos;

- En virtud de que los resultados de las encuestas y las entrevistas que se realizaron afirman que el nivel de asociatividad es bajo entre los exportadores MIPYMES, sobre todo en las microempresas, el CNC y el CEI-RD deben promover la asociatividad entre el sector exportador MIPYME, dando a conocer casos de éxitos logrados a través de asociaciones y clúster;
- Los resultados de las encuestas reflejan que la deficiencia en la capacitación del personal es uno de los obstáculos en los aspectos que tienen que ver con la producción de las MIPYMES exportadoras, por lo que el CEI-RD, una vez identifique las necesidades de capacitación en el área de producción de las MIPYMES exportadoras, debe trabajar conjuntamente con el INFOTEP en el diseño de cursos orientados a las necesidades de producción para la exportación;
- Los resultados de las encuestas arrojaron el dato de que la mayoría de las MIPYMES exportadoras no están acogida a ninguna ley de fomento a las exportaciones. Por lo que el CEI-RD puede asistir a las MIPYMES en este aspecto incorporándolas o determinar junto a las asociaciones gremiales si estas leyes necesitan una adecuación que permita que las empresas se incorporen;
- El CNC, organismo que está trabajando en el establecimiento de una marca-país por producto que permita agregar valor, identificar la calidad y características del producto exportado, debe evaluar si la misma se identifica con las MIPYMES exportadoras;
- Actualmente hay mucha atención en todos los países centroamericanos con el tema de las MIPYMES y el DR-CAFTA, por lo que la DICOEX, el CEI-RD y el CNC, que son las instituciones que están en este proceso en la República Dominicana, deben crear un vínculo con este grupo de países y participar en los programas de fomento a las exportaciones de las MIPYMES.





Enlaces Nacionales:

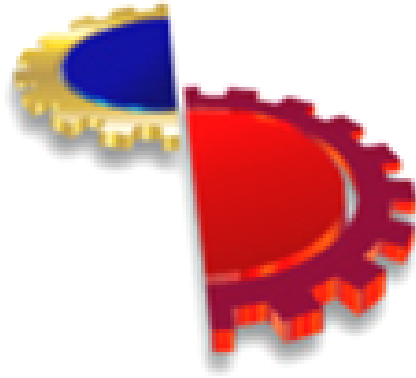
- Ministerio de Industria y Comercio: www.seic.gov.do
- Ministerio de Relaciones Exteriores: www.serex.gov.do
- Ministerio de Hacienda y Crédito Público: www.finanzas.gov.do
- Ministerio de Economía, Planificación y Desarrollo: www.stp.gov.do
- Ministerio de Medio Ambiente: www.medioambiente.gov.do
- Ministerio de Agricultura: www.agricultura.gob.do
- Ministerio de Trabajo: www.set.gov.do
- Ministerio de Turismo: www.sectur.gob.do
- Consultoría Jurídica del Poder Ejecutivo: www.consultoria.gov.do
- Banco Central de la República Dominicana: www.bancentral.gov.do
- Dirección General de Aduanas: www.dga.gov.do
- Instituto de Telecomunicaciones, INDOTEL: www.indotel.org.do

Enlaces Internacionales:

- ✓ Oficina del Representante Comercial de los Estados Unidos (USTR): www.ustr.gov
- ✓ Ministerio de Comercio Exterior de Costa Rica: www.comex.go.cr
- ✓ Ministerio de Economía de El Salvador: www.minec.gob.sv
- ✓ Ministerio de Economía de Guatemala: www.mineco.gob.gt
- ✓ Ministerio de Economía de Nicaragua: www.mific.gob.ni
- ✓ Secretaría de Industria y Comercio de Honduras: www.sic.gob.hn
- ✓ Secretariado de la Comunidad del Caribe (CARICOM): www.caricom.org

Organismos Internacionales:

- Organización Mundial del Comercio (OMC) : www.wto.org
- Fondo Monetario Internacional: www.imf.org
- Banco Mundial: www.bancomundial.org/
- Comisión Económica para América Latina (CEPAL): www.eclac.org
- Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD): www.unctad.org



DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES

Dirección Av. 27 de Febrero No. 209, Ens. Naco, Santo Domingo, República Dominicana
10123. Teléfono: 809-567-7192. Fax: 809-381-8076.

Dirección electrónica de contacto: manuel.rodriguez@comex.gov.do.

Página Web: <http://www.seic.gov.do/comercioexterior/>