

JORGE MOLINA LARRONDO

CASA
Noche de Paz 38-B / Orquídeas 9
Col. Granjas Navidad / Cuajimalpa
México D.F. 05210
Tel. (5255) 5813-8042
Fax (5255) 5812-8361
jorgemolina@att.net.mx

OFICINA
Eugenia 189
Col. Narvarte Oriente / Benito Juárez
México D.F. 03020
Tel. (5255) 9157-7701
Cel. (5255) 2475-1797
jfmolina@ups.com

EXPERIENCIA PROFESIONAL

UPS de México, México D.F.

(Desde 2005)

La empresa más importante a nivel mundial para el transporte de mercancías

Asesor en Relaciones Gubernamentales

- Responsable de la relación de la empresa con las autoridades mexicanas;
- Encargado de temas de comercio internacional;
- Apoya al equipo corporativo de Relaciones Gubernamentales con temas de comercio internacional.

JML Strategic, Market & Government Advice, México D.F.

(Desde 2001)

Consultoría especializada en estudios estratégicos, comercio internacional y relaciones gubernamentales

Director General

- Asesor corporativo en temas comerciales, económicos, de inversión y asuntos legislativos;
- Especialista en barreras técnicas, medidas sanitarias, estrategia general de negociación, antidumping, salvaguardas y DPI;
- Asesor de Guatemala en temas normativos, ambientales, laborales, fitosanitarios y legislativos en EE.UU. y México;
- Asesor de El Salvador en temas normativos, ambientales, laborales, fitosanitarios y derechos compensatorios en el CAFTA;
- Asesor de Costa Rica en temas normativos, ambientales, laborales y fitosanitarios en el CAFTA;
- Asesor de Nicaragua en temas normativos, ambientales, laborales y fitosanitarios en el CAFTA;
- Asesor de Honduras en temas normativos, ambientales, laborales y fitosanitarios en el CAFTA;
- Elaboró para República Dominicana el programa para implementar el CAFTA y diseñó la oficina de administración de TLCs;
- Asesor de República Dominicana en obstáculos técnicos (TBT, SPS, temas ambientales y laborales) y asuntos legislativos;
- Asesor de Colombia en medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos y asuntos legislativos estadounidenses;
- Asesor de Lituania en medidas sanitarias y fitosanitarias y obstáculos técnicos;
- A petición del Comité de Agricultura, Nutrición y Silvicultura del Senado de EE.UU. presentó una opinión de experto;
- Realizó para el gobierno mexicano un análisis detallado de los riesgos de la renegociación del capítulo agrícola del TLCAN;
- Preparó una evaluación de las áreas de oportunidad del TLCAN en la década 2004-2014 para el gobierno mexicano;
- Elaboró un portafolio de US\$200 millones para inversión extranjera directa en los 8 países del Plan Puebla-Panamá;
- Realizó estudios de factibilidad para proyectos de inversión extranjera directa en América Central por US\$37 millones;
- Preparó una detallada evaluación del alcance y consecuencias de la Ley Helms-Burton para la inversión extranjera en Cuba;
- Elaboró un programa de promoción a la inversión extranjera directa en Cuba que atrajo proyectos de América y Europa;
- Asesora a un fondo de inversión internacional detectando nuevas oportunidades de inversión en América Latina y el Caribe;
- Ayudó a Tenaris a repositionarse en el mercado acerero andino;
- Elaboró para Interbrew diversos estudios de mercado y de riesgo en América Latina y el Caribe;
- Elaboró un estudio de mercado en América Latina para una empresa de EE.UU. dedicada a la transferencia de remesas;
- Asesor corporativo de empresas guatemaltecas;
- Diseñó la estrategia de cabildeo para promover la iniciativa de ley en contra del fraude de tarjetas bancarias en México;
- Elabora estudios de riesgo, de mercado y de factibilidad en América Latina, el Caribe y China;
- Prepara informes de inteligencia de mercado para empresas de Europa, EE.UU. y México;
- Produce semanalmente *Latin American RoundUp*, *The Week in China* y *The Week in Japan*; y
- Coordinador de diversos foros regionales sobre medidas de normalización y otros eventos.

Grupo Cementos de Chihuahua S.A. de C.V., Chihuahua, Chih./ México D.F. (2000-01)

Produce casi el 50% de las exportaciones mexicanas de cemento a EE.UU.

Asesor Corporativo

- Diseñó estrategias para contrarrestar la orden antidumping de EE.UU.;
- Desarrolló nuevas oportunidades de negocios por US\$18 millones;
- Elaboró un programa corporativo de comunicación que estabilizó el precio de la acción en México;
- Enlace con el gobierno federal y los Congresos de México y EE.UU. y con el sector privado; y
- Ayudó a diseñar e implementar el modelo de administración tecnológica y a mejorar el modelo de calidad total del Grupo.

Oficina de los Premios Nacionales de Calidad, Exportación y Tecnología, México D.F. (1998-00)

Fideicomisos que administran los reconocimientos más importantes que entrega cada año el Presidente de la República al sector privado

Director General

- Aumentó en 37% la participación nacional en el Premio Nacional de Exportación, introdujo el rubro de comercio electrónico y un reconocimiento para la empresa más destacada en esta categoría; instituyó la entrega de un reporte de retroalimentación a todos los participantes; y mejoró los premios a los ganadores;
- Responsable del lanzamiento del Premio Nacional de Tecnología con menos de US\$35,000;
- Posicionó al Premio Nacional de Calidad como el de mayor participación anual entre los 48 premios internacionales de su clase con más de 100 concursantes representando a todos los estados de la república mexicana;
- Desarrolló la imagen corporativa de los Premios; diseñó programas de promoción para los ganadores; instituyó seminarios de preparación para los evaluadores y reconocimientos a su participación; y
- Fortaleció las finanzas de los fideicomisos y generó nuevas fuentes de financiamiento.

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI), México D.F. (1997-98)

Asesor Especial del Secretario para Planeación Estratégica

- Elaboró un programa general de relaciones públicas que generó una imagen positiva de SECOFI, aumentó su presencia en 52% en los medios informativos, mejoró la imagen pública del Secretario, disminuyó significativamente los ataques en su contra y mejoró la comunicación entre las áreas de la Secretaría;
- Preparó estrategias de promoción y difusión de los programas y servicios que ofrece SECOFI, de las negociaciones internacionales y de los avances en desregulación e iso-certificación; y
- Elaboró discursos para el Secretario, comunicados de prensa y ayudó a generar el "Sistema de Atención al Consumidor."

Fleishman-Hillard México, S.A. de C.V., México D.F./ Miami, Fla. (1995-97)

Una de las tres empresas de relaciones públicas más importantes del mundo

Vicepresidente / Gerente General

- Responsable de la apertura de la oficina de México, la primera en América Latina de la firma, superando en 7 meses la meta de facturación del primer año a pesar de la devaluación de 1995;
- Consejero corporativo en temas comerciales, ambientales, gubernamentales y económicos;
- Diseñó la campaña que aisló al CEO de Fresh del Monte Produce de escándalos políticos y ayudó a maximizar el valor de reventa de la empresa en US\$130 millones;
- Diseñó las campañas de cabildeo de Matra-Achete y Amoco en México;
- Uno de los consejeros que evitaron la salida de México de Wal-Mart y el despido de 25,000 empleados;
- Consejero de Amoco, Anheuser-Bush y Monsanto para la generación de nuevos negocios; y
- Construyó el primer sistema en México de recopilación y procesamiento de información económica nacional y por mercados sectoriales el día en que se generaba, y elaboró un reporte diario con análisis económico y de mercado en América Latina.

Secretaría de Comercio y Fomento Industrial, México D.F.

Negociador en Jefe de Barreras Técnicas

(1992-94)

- Responsable de la negociación, implementación y solución de controversias relacionadas con barreras técnicas y temas sanitarios y fitosanitarios de los TLCs y ante la OMC, ALADI, APEC y FAO;
- Redactó la versión original del Acuerdo Marco para la Promoción del Comercio Mediante la Superación de Obstáculos Técnicos al Comercio de ALADI;
- Secretario Técnico del Acuerdo Ambiental del TLCAN;
- Asesor en controversias ambientales; y
- Representante mexicano en diversos comités del TLCAN y en otros TLCs y organismos.

Director de Seguimiento Legislativo

(1991-94)

- Ayudó a diseñar la estrategia general de negociación del TLCAN y de los TLCs con América Latina;
- Responsable del seguimiento de temas del TLCAN en el Congreso de EE.UU. y en el Parlamento de Canadá;
- Coordinador del seguimiento político de las negociaciones en América Latina;
- Encargado del diseño de las estrategias de cabildeo en el hemisferio americano; y
- Enlace con el sector privado, con el gobierno federal y con el Congreso.

Secretaría de Pesca, México D.F.

(1990)

Asesor para Asuntos Internacionales de la Subsecretaría de Promoción y Desarrollo Pesquero

- Coordinó los trabajos para prevenir el embargo a las exportaciones de camarón a EE.UU.;
- Diseñó estrategias para contrarrestar el embargo atunero por US\$46 millones; y
- Enlace con ONGs y ayudó a diseñar e implementar la "Ventanilla Unica para la Inversión Pesquera."

Erb & Madian, Inc., Washington, D.C.

(1986-87)

Consultoría especializada en América Latina, asesor externo durante la privatización de Telmex

Economista

- Elaboró análisis financieros y de viabilidad de diversas empresas en América Latina;
- Preparó reportes periódicos sobre la evolución y riesgos de la economía, mercados, bolsas y deuda de América Latina; y
- Escribió ponencias presentadas ante diversos Comités del Congreso de EE.UU.

ALGUNAS PUBLICACIONES (Journals)

- *TNT (Trade and Terrorism): balancing trade flows and health and safety non-tariff measures.* University of Toronto (otoño del 2005).
- *Culpen al TLCAN: La falta de políticas de comercio exterior del sector agrícola mexicano.* US-Mexico Law Journal Spring 2004;
- *China: Retos y oportunidades de negocios en el mercado más grande del mundo.* Vínculo 2003;
- *El Papel Central del Sector Privado en el Proceso de Normalización en América del Norte.* Industria 1997;
- *La Importancia Estratégica de las Medidas Relativas a la Normalización en el Comercio Internacional de Hoy.* Industria 1996;
- *Las Reglas del Juego: Retrazos en el proceso de privatización en México.* American Political Science Association Annual Meeting Proceedings, 1996;
- *La Crisis Financiera Mexicana: Orígenes, impacto e implicaciones* (con Gary Springer). Journal of Interamerican Studies and World Affairs 1995; y
- *Relaciones Comerciales México-EE.UU.: La Política del libre comercio (con Marshall Goodman).* Southern Political Science Association Annual Meeting 1991.

EXPERIENCIA DOCENTE

Políticas Públicas y Gobierno

- **Historia de la Diplomacia.** Maestría en Estudios Internacionales. ITESM 2003-2004;
- **Análisis de Políticas Públicas.** Indiana University 1990;
- **Formación de Políticas Públicas.** Indiana University 1989;
- **Aplicación de Métodos Cuantitativos a Ciencias Políticas.** Indiana University 1987-88; y
- **El Congreso de los EE.UU.** Indiana University 1986.

Comercio Internacional y Economía

- **Tratados Internacionales.** Universidad Iberoamericana 1999;
- **Introducción al Tratado de Libre Comercio de América del Norte.** INAP 1994;
- **Barreras Técnicas al Comercio. Curso de Formación para Panelistas del TLCAN.** México D.F. 1993;
- **Macroeconomía.** Maestría en Políticas Públicas. Georgetown University 1984;
- **Microeconomía.** Maestría en Políticas Públicas. Georgetown University 1984;
- **Laboratorio de Comercio Internacional.** Elaboró la guía de trabajo. ITAM 1983; y
- **Coordinador de laboratorios de microeconomía.** ITAM 1982-83.

IDIOMAS, COMPUTACION Y HABILIDADES PERSONALES

- Trabaja en inglés, francés, italiano, árabe y español;
- Especialista en métodos estadísticos y cuantitativos (SPPS, SAS, NLREG);
- Experto en el manejo de computadoras y amplia experiencia con redes locales (LANs);
- Ha publicado artículos sobre redes de correo electrónico;
- Colaborador sobre economía y política internacional de la conocida revista Líder Empresarial;
- Miembro de los grupos de análisis de la relación México-EE.UU. del ODC, Brookings Institution e IIE; y
- Ganador del Gran Premio de los \$64,000 (Super Bowls).

EDUCACION

- **Doctorado en Ciencias Políticas / Negocios Internacionales (AIBD),** Indiana University. Becario 1986-89. Becario de la Asociación Americana de Ciencias Políticas 1990;
- **Maestría en Políticas Públicas (DIS),** Georgetown University. Becario 1985; y
- **Licenciatura en Economía (MES),** ITAM. 3er Lugar Premio Nacional Tlacaélel 1984 por la tesis "Política Comercial Petrolera."